

Die goetel-Gruppe besteht aus derzeit drei innovativen Unternehmen in der Telekommunikationsbranche. Wir bauen Glasfaseranschlüsse und vertreiben Produkte zur Telefonie, Internet sowie Netzwerklösungen für Geschäfts-, Privatkunden und Kommunen in den Regionen Süd-Niedersachsen, Hessen und Nord-Bayern.

Wir wachsen weiter und bieten engagierten Menschen hervorragende Perspektiven. Zur Verstärkung unserer Teams im Vertriebsgebiet „Süd“ suchen wir am Standort Reiskirchen (Hessen) ab sofort Sie als

Mitarbeiter im Kommunalvertrieb (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Potentialanalyse von Projektgebieten
- Aufnahme von Erstkontakten mit Bürgermeistern, Ortsvorstehern und Kommunalvertretern
- Vor- und Nachbereitung sowie die Durchführung von Informations- und PR-Veranstaltungen
- Beratung und Vermarktung unserer Produkte
- Enge Zusammenarbeit mit der Projekt- und Bauleitung
- Projektleitung
- Eskalationsmanagement
- Sie berichten direkt an die Geschäftsführung

Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mit Schwerpunkt „Vertrieb“, gern mit Weiterbildung zum Fachkaufmann Vertrieb (m/w/d)
- Idealerweise (abgeschlossenes) Studium mit der Fachrichtung Pädagogik, Lehramt, Psychologie oder ähnliches
- Mind. 3 Jahre Berufserfahrung
- Erfahrung im Vertriebsaußendienst
- Hohe Reisebereitschaft
- Sicheres, zuvorkommendes Auftreten
- Erfahrung im Projektmanagement
- Sehr gute Anwenderkenntnisse in MS Office
- Verhandlungsgeschick, Belastbarkeit, Selbständigkeit

Wir bieten:

- Eine Anstellung in Vollzeit (40 Std. /Woche)
- Attraktive Konditionen und Entwicklungsmöglichkeiten
- Ein interessantes Aufgabenfeld in einer wachsenden Branche
- Mittelständische Strukturen
- Ein dynamisches Team und kurze Entscheidungswege



Fühlen Sie sich angesprochen?

Dann senden Sie uns bitte noch heute Ihre aktuellen Bewerbungsunterlagen an job@goetel.de